citylone Energy & Control	Poste Technico-commercial		Type : PP
	Rédacteur : SC	Date : 10/11/11	N° de page : 1/1

Entreprise : **Citylone filiale du Groupe ARCOM**
Lieu du poste : **Messimy / Lyon (69)**
Poste : Un/une **TECHNICO-COMERCIAL(E)**
Type de contrat : **CDI**
Rémunération : **A définir en fonction du profil**

Citylone est une PME innovante spécialisée en solutions de gestion de l'énergie dans le domaine de l'Eclairage Public.

Sur un marché en pleine croissance et très axés Développement Durable et Nouvelles Technologies, nous recherchons pour renforcer le fort développement de l'entreprise un : Technico commercial.

Missions :
Sous la responsabilité du Responsable des ventes, le rôle du Technico commercial est de développer le volume d'affaires de l'entreprise

- Développement Commercial
  - Commercialisation de produits et solutions sur le marché Français et International
  - Suivi et développement du réseau Installateurs
  - Gestion du portefeuille de ses commandes
  - Prospection et suivi de nouveaux comptes clients

- Avant-vente et support technique(en collaboration avec la R&D si besoin)
  - Etude de faisabilité, Rédaction de cahier des charges et Chiffrage
  - Visite sur site, suivi de chantier et SAV

Profil :
Technico-commercial(e) de 5 ans d'expériences minimum.
Personnalité dynamique ayant de réelles aptitudes commerciales, une capacité d'organisation et sachant faire preuve d'initiative et travailler en autonomie.
La Connaissance du secteur éclairage serait un plus.

Bon niveau d'anglais nécessaire
Titulaire du permis B (Déplacements France entière à prévoir et International occasionnellement).

Envoyer CV + lettre de motivation à citylone@groupe-arcom.com